

訪問営業には注意しましょう！ Vol2

会員の方から、情報をいただきました。
言葉巧み入り込んできます！

<事例>

9月の平日早朝に1件の電話が入る。

電話:いつもお世話になっています！床下無料点検をしていますので本日伺っても
宜しいでしょうか？

家主:これからですか？はい、特に大丈夫ですけど…。(前にもそんなのあったな…。)
(ハウスメーカーの点検をうる覚えしていて、前にもあったと錯覚してしまう)

業者:1時間後には到着。すぐにも作業しようとする。

家主:ちょうど息子がいたので、なんとなく声をかける。

息子:ハウスメーカー以外からはそんな作業ないけど。

息子:業者に対して、『どこからの依頼です？』

業者:えーと、生協…。農協です。先ほど電話で連絡があったと思いますが…。

息子:生協？生協がそんな依頼する？とりあえず再度連絡くれるように伝えて！

業者:あっはい！伝えます。(帰っていく)

息子:(絶対に電話はかかってこないだろう！)

もちろん電話はかかってはこなかったです！

下記訪問営業には注意！

- 1、シロアリ駆除業者
- 2、床下に理由を付けて、補強や、プロペラなど設置する業者

***即決や直ぐに行動せずに、まずはご家族に相談しましょう！**

情報は皆さんで共有して、被害を未然に防ぎましょう！